



Gabelstapler für die anspruchsvollsten Einsatzgebiete der Welt - mit 140 verschiedenen Hyster Modellen in mehr als 130 Ländern. Damit zählen wir seit über 80 Jahren zu den weltweit führenden Marken für Flurförderzeuge vom Handgabelhubwagen bis zum Reach Stacker und Containerhandler für 52 Tonnen Hublast. Produziert werden die Stapler für den deutschen, österreichischen und Schweizer Markt in Nordirland, den Niederlanden und in Italien.

Full Service, höchste Qualität, technisch und menschlich beste Beratung – das schätzen die B2B-Kunden an unseren Hyster-Händlern, die Hyster in der jeweiligen Region exklusiv vertreiben. Unsere Händler sind unabhängige Vertragspartner, die unsere Produkte, Services und Branchenlösungen eigenverantwortlich vertreiben.



Wir wollen in DACH weiter wachsen und bauen unseren Verkauf aus. Für unsere Hyster Vertragshändler in Deutschland, Österreich und der Schweiz suchen wir mehrere Technik-Verkaufs-Profis an unterschiedlichen Standorten als

Hyster Verkaufsberater im Außendienst m/w.

Sie betreuen Ihr eigenes Verkaufsgebiet bei dem Hyster Vertragshändler vor Ort. Dort beraten Sie Bestandskunden und bauen die Kundenbeziehungen aus. Sie akquirieren Neukunden. Sie präsentieren, kalkulieren und verkaufen die Hyster Produkte. Dazu gehören auch Finanzierungen und Servicedienstleistungen sowie Gebrauchtgeräte und Leasing. Sie steuern Auslieferung, Einweisung und Übergabe der verkauften Stapler. Zusammen mit Ihren Kunden finden Sie immer optimale Lösungen für technische und logistische Herausforderungen.

Als Verkaufstalent nutzen Sie Ihr Know-how und Ihre Begeisterung für Technik im Verkaufsprozess. Gleichzeitig besitzen Sie das kaufmännische Wissen, um sicher zu kalkulieren. Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung. Sie sind schon länger im Vertrieb tätig oder sie wollen jetzt einsteigen. Kenntnisse im Baumaschinen- oder Logistik-Markt sind von Vorteil. Mit guten Kenntnissen in MS Office, CRM und mit einer zielführenden Kommunikation in Deutsch und möglichst in Englisch sind Sie für uns der / die Richtige.

Wir bieten Ihnen ein attraktives Festgehalt und einen Bonus sowie einen Firmenwagen. Sie erhalten einen unbefristeten Arbeitsvertrag bei dem Vertragshändler vor Ort. Dort können Sie Ihr technisches Know-how und Ihre persönlichen Kompetenzen weiterentwickeln durch in-house Schulungen und externe Trainings. Sie nehmen an Konferenzen und Tagungen teil. Ausgezeichnete



Sozialleistungen, ein sauberer und sicherer Arbeitsplatz, moderne Arbeitsmittel und ein technikbegeistertes Team mit Sportsgeist warten auf Sie!

Interessiert?

Bitte bewerben Sie sich online [HIER](#)

Wir melden uns dann umgehend bei Ihnen.

Klicken Sie Ihr Wunsch-Gebiet an. Wenn Sie sich für mehrere Gebiete interessieren, klicken Sie bitte mehrere an.

Wir freuen uns auf Sie!

www.hyster.de

